

CE PROGRAMME DE FORMATION CONFORME AUX NORMES QUALIOPi, SE CONCENTRE SUR LE DÉVELOPPEMENT ET L'AUTOMATISATION DE TUNNELS DE VENTE EFFICACES EN UTILISANT LINKEDIN ET WAALAXY. IL COUVRE LES FONDAMENTAUX DU MARKETING DIGITAL, LES STRATÉGIES SUR LINKEDIN, L'UTILISATION DE WAALAXY POUR L'AUTOMATISATION, ET LA CONSTRUCTION PRATIQUE DE TUNNELS DE VENTE. DESTINÉ AUX PROFESSIONNELS DU MARKETING ET COMMERCIAUX, CE COURS OFFRE DES COMPÉTENCES CLÉS EN VENTE ET MARKETING DIGITAL AVEC UNE APPROCHE INTERACTIVE ET PRATIQUE.



## OBJECTIFS

Acquérir des compétences pratiques pour développer et automatiser un tunnel de vente efficace en utilisant LinkedIn et Waalaxy.

## POUR QUI ?

Professionnels du marketing, commerciaux, entrepreneurs, et toute personne intéressée par le marketing digital et la vente.

## PRÉ-REQUIS

Avoir un compte LinkedIn actif.


## DURÉE

7h

## LES PLUS / MÉTHODE PÉDAGOGIQUE

Cours interactifs, études de cas, travaux pratiques, et feedback en continu.

## CERTIFICATION

Attestation de compétences en accord avec les standards QUALIOPi. 

# PROGRAMME

- Introduction au Marketing Digital et aux Tunnel de Vente
- Principes fondamentaux du marketing digital.
- Comprendre les tunnels de vente - Définitions et importance.
- LinkedIn pour le Marketing et la Vente
- Exploration de LinkedIn - Fonctionnalités clés pour les professionnels.
- Stratégies de contenu et d'engagement sur LinkedIn.
- Automatisation avec Waalaxy
- Introduction à Waalaxy - Avantages et fonctionnalités.
- Création de campagnes automatisées et ciblées avec Waalaxy.
- Construction et Optimisation d'un Tunnel de Vente
- Élaboration d'un tunnel de vente - Étapes et stratégies.
- Intégration de LinkedIn et Waalaxy dans le tunnel de vente.
- Mise en Pratique et Retour d'Expérience
- Atelier pratique - Construire son propre tunnel de vente.
- Analyse de cas réels, discussion et feedback.



Formation accessible



Délai d'accessibilité : 4 semaines



Possible à distance

**TARIF EN INTER**  
? € HT

**TARIF EN INTRA**  
Sur devis

## RESPONSABLE PÉDAGOGIQUE



### Sébastien MARGUIN

Ingénieur de formation. Enseignant en BTS. 23 ans d'expérience

04 86 80 41 99

contact@gest-com.fr / www.gest-com.fr

## QUALITÉ DE LA FORMATION

Sébastien MARGUIN est certifié Qualiopi. Cela signifie le respect d'un processus qualité strict et rigoureux tout au long de la formation qui fait l'objet d'une évaluation détaillée par les participants.